

Comportamiento de productores frente al riesgo climático

Ing. Agr. **Marta René Borda**

Las actividades agrícolas se caracterizan por ser muy vulnerables. Una de las causas de esa vulnerabilidad, es la variabilidad de la productividad provocada por el clima y haciendo de la actividad agrícola, una tarea de alto riesgo.

De acuerdo con lo enunciado por Occhiuzzi (2008), para el "manejo integrado del riesgo agropecuario, son necesarias:

- Estrategias de **evaluación** del riesgo: orientadas al relevamiento, sistematización y análisis de información.
- Estrategias de **reducción o mitigación** del riesgo: orientadas a reducir o minimizar el impacto del riesgo previamente evaluado.
- Estrategias de **transferencia** del riesgo: orientadas a la tercerización del riesgo hacia entidades o instituciones idóneas".

Uno de los objetivos fue analizar el comportamiento de los productores frente al riesgo climático en particular. (**reducción o mitigación**)

La producción agrícola al sustentarse sobre una base biológica, y tener un riesgo climático asociado, juega un rol importante en la decisión del productor y en la gestión de su empresa.

En este caso, "la decisión del productor, va a estar influenciada por su aversión al riesgo y va a depender de la organización de la empresa, de la dotación de recursos pro-

ductivos y financieros que posea, de la zona en que se encuentre y de las estrategias de producción y comercialización que establezca" (Anderson et al, citado por Iorio y Mosciaro, 2003)

Según Occhiuzzi (2008), "las estrategias de reducción del riesgo climático, se pueden resumir en:

- Elección de actividades
- Manejo productivo: elección de variedades, ciclos y fechas de siembra, nivel de insumos.
- Diversificación productiva: dado por distintas producciones en una misma zona o distintas producciones en diferentes zonas.
- Integración de actividades hacia adelante o hacia atrás de la cadena productiva.
- Diversificación con actividades fuera del sector
- Prácticas de prevención y mitigación del impacto".

Considerando que las decisiones de producción, llevan implícita una actitud ante el riesgo en general y el riesgo climático en particular, resulta atinente analizar a grandes rasgos, el comportamiento del productor.

En función de todo lo anterior, el comportamiento de los productores se analizó a través de dos metodologías: encuesta tecnológica y entrevista de opinión.

En este caso se presentan los resultados de la encuesta tecnológica.

Para este análisis, se utilizaron datos de 183 encuestas tecnológicas realizadas a productores del Partido de Tres Arroyos, de las cuales se consideró la parte agrícola y se relacionó con el clima. Esta encuesta es del año 2008.

Estos datos se recodificaron transformándose en variables de tipo cualitativas y posteriormente se aplicó la técnica de Datos Categorizados en Tablas de Contingencia, y se utilizó el estadístico de Chi cuadrado de Pearson. Para el procesamiento y análisis estadístico se utilizó el programa Infostat.

A los productores, se los subdividió en tres grupos, de acuerdo a la escala de producción agrícola: Chico, Mediano y Grande.¹

Se tuvo en cuenta los diferentes aspectos que llevan implícito la actitud frente al riesgo, a saber: Persona, Gestión, Tipo de Seguro climático, Dominio, Cultivos de cosecha Fina, Cultivos de cosecha Gruesa, Almacenaje a campo, Intermediario al que vende y Tipo de venta. Estos ítems se relacionan con las estrategias de administración del riesgo.

- En cuanto a escala, el productor chico se considera que trabaja de 100 a 400 hectáreas, el mediano de 401 a 1000 hectáreas y el grande, más de 1001 hectáreas. La escala permite mayor o menor poder de negociación en cuanto a compra de insumos y venta de productos.
- En relación al poder de decisión, se consideró si era unipersonal (persona física) o si se trataba de una sociedad de algún tipo (persona jurídica).
- Respecto al dominio, si las hectáreas trabajadas eran de su propiedad, arrendadas o ambas.
- Por tratarse sólo del Partido de Tres Arroyos, no se consideró la diversificación agrícola espacial, sino sólo la diversificación en diferentes cultivos de cosecha fina y gruesa.
- Para mitigar el riesgo climático, si contrata o no, seguro climático de algún tipo (granizo, heladas, multirriesgo).
- Si tiene capacidad de almacenamiento a campo, lo que le permite vender en diferentes momentos. Para ello, se observa si tiene o no silo,

sin tomar en cuenta los diferentes tipos de almacenaje.

- Si diversifica la entrega de la producción a diferentes acopios: corredor, acopiador, cooperativa, exportación, industria u otros productores.
- Si diversifica en cuanto al tipo de venta y utilización de diferentes instrumentos de comercialización: escalonada, a fijar precio, todo a cosecha, mercado a término y futuros y opciones.

Cabe destacar, que en una tabla de contingencia se determina si existe una relación estadísticamente significativa entre las variables estudiadas.

Esta prueba permite determinar si dos variables cualitativas están o no asociadas. Si al final del estudio se concluye que las variables no están relacionadas se puede decir con un determinado nivel de confianza, previamente fijado, que ambas son independientes.

Como resultado del análisis realizado con las tablas de contingencias, en la tabla 1, se resumen las características de comportamiento de los productores.

De acuerdo con la escala de producción, y los resultados de las tablas de contingencia, el comportamiento de los productores se puede explicitar de la siguiente manera:

Tabla 1 Comportamiento de productores, de acuerdo con tablas de contingencia.

característica / escala	chico	mediano	grande
persona física	si	si	
persona jurídica			si
seguro granizo	si	si	si
propietario	si		
propietario y arrendatario		si	si
trigo pan	si	si	si
trigo y cebada		si	si
girasol y soja	si	si	si
soja	si		
con silo	si	si	si
acopiador	si	si	si
cooperativa		si	
corredor/exportador			si
venta escalonada	si	si	si
gestión propia	si	si	si

¹ Esta división es arbitraria y se realizó tomando en cuenta el grado de capital circulante para las nuevas tecnologías de producción de las hectáreas. El chico tendría escaso o nulo capital circulante, el mediano posee un capital mayor y el grande no tendría grandes limitaciones en cuanto a la inversión tecnológica.

Comportamiento de productores ante el cambio climático

Chico

- Productor con 100 a 400 hectáreas agrícolas, persona física, unipersonal, que cuando contrata algún seguro agrícola hace por granizo y para alguno de los cultivos.
- Es generalmente propietario de su tierra. Es convencional en cuanto a su producción, ya que hace trigo o cebada como cultivo de fina y girasol o soja, en cuanto a gruesa.
- En general, ha incorporado almacenamiento a campo y la producción la vende mayoritariamente a acopiador y a través de una venta escalonada.

Mediano

- Productor con 401 a 1000 hectáreas agrícolas, persona física, unipersonal, que cuando contrata algún seguro agrícola hace por granizo y para alguno de los cultivos.
- Las hectáreas que trabaja son de su propiedad y parte son arrendadas. Hace trigo pan y cebada en fina y girasol o soja, en cuanto a gruesa.
- En general, tiene almacenamiento a campo y la producción la distribuye mayoritariamente entre acopiador y cooperativa y a través de una venta escalonada.

Grande

- Productor de más de 1001 hectáreas agrícolas, formando algún tipo de sociedad y utilizando administrador.
- Cuando contrata algún seguro agrícola hace por granizo con adicionales.
- Las hectáreas que trabaja son de su propiedad y parte son arrendadas. Hace trigo pan y cebada en fina y girasol y soja en gruesa.
- Tiene capacidad de almacenamiento a campo y la producción la vende a otros canales aparte del acopiador y la cooperativa, tales como corredor y exportador. Utiliza diferentes herramientas de comercialización.



CONCLUSIONES

Del análisis del comportamiento de los productores, surge como puntos más relevantes que independientemente de la escala, las estrategias de diversificación de cartera son similares, aunque los grandes productores suelen incorporar algunos cultivos no tradicionales.

En cuanto a mitigación de riesgo climático, se puede ver que es generalizada la contratación del seguro por granizo.

Respecto al riesgo comercial, las alternativas de comercialización son similares, aunque en el caso de los grandes productores, puede acceder a canales de exportación.

En relación a la transferencia de riesgos, hay que destacar que el productor tresarroyense tiene cultura aseguradora.

Quizás el punto más débil que surge de este análisis, sea la escasa diversificación de cultivos que se observa en la mayoría de los productores.