

Caracterización de productores hortícolas del Alto Valle de Neuquén y análisis de los procesos de movilidad social. | Nuñez, P; Zunino, N.

(INTA / nunez.pablo@inta.gob.ar - zunino.natalia@inta.gob.ar)

Introducción

Las condiciones agroecológicas en el Alto Valle⁷⁰ permiten el cultivo de frutales y hortalizas en tierras con acceso al riego. En cuanto al clima los cultivos sensibles al frío se encuentran condicionados a la posibilidad de heladas tempranas en otoño y tardías en primavera. Otro factor que incide negativamente en el desarrollo de la actividad fruti-hortícola son los fuertes vientos que repercuten en los rendimientos y calidad de los productos.

El Alto Valle presenta una infraestructura de sistematización de tierras con acceso al sistema de riego, así como caminos y servicios, lo que ha permitido el desarrollo histórico de la fruticultura de exportación. A su vez se encuentran disponibles tierras para otros usos, así es como en la provincia de Neuquén las producciones hortícolas se desarrollan principalmente en el valle irrigado, en las márgenes de los ríos Limay y Neuquén.

Durante los últimos 20 años en el departamento de Confluencia las áreas agro-productivas de las localidades de Neuquén y Plottier sufrieron una fuerte urbanización, con el posterior cambio de uso del suelo. La mayor superficie destinada a horticultura se concentra actualmente en las localidades de Centenario y Vista Alegre, dada la disponibilidad de tierras, el acceso al riego, la proximidad a las ciudades donde se comercializa la producción en fresco así como la cercanía al mercado concentrador organizado por el estado provincial.

Las zonas rurales destinadas a la agricultura se alternan con el desarrollo urbano. Estos espacios abastecen de hortalizas frescas tales como verduras de hoja entre las que se destacan: lechuga, acelga, espinaca y repollo, y también cultivos de fruto en verano como: maíz, tomate, pimiento, berenjena, zapallo, zapallito y chaucha. Los productos cosechados se comercializan principalmente en el Mercado Concentrador de Neuquén (MCN), ferias municipales y verdulerías.

Según un relevamiento la superficie con cultivos hortícolas para la provincia de Neuquén en el año 2014 fue de 833,5 ha (FAO 2015).

Podemos indicar que las localidades de Neuquén, Plottier, Centenario y Vista Alegre ocupan 423 ha. con cultivos hortícolas y las localidades de Añelo y Chañar poseen 78 ha. con estos cultivos (Cuadro 1)

Cuadro 1: Cantidad de productores y superficie por localidades de los departamentos de Añelo y Confluencia

Localidad	Dto. Añelo	Departamento Confluencia				Totales
	Añelo/ Chañar	Neuquén	Plottier	Vista Alegre	Centenario	
Cantidad de productores	3	5	12	23	58	101
Superficie (ha.)	78	32	72	116	203	501

Fuente: Elaboración propia en base a registros de la Agencia de Extensión Rural Centenario INTA (2016)

En el área de estudio varios organismos nacionales y provinciales se dedican a la extensión, investigación y al desarrollo rural. Los productores pueden acceder a servicios de un laboratorio de análisis de suelo y

⁷⁰ El Alto Valle conforma una unidad económica-productiva que abarca parte de la provincia de Río Negro y de Neuquén, es un valle donde la confluencia de los ríos Neuquén y Limay originan el río Negro. El Alto Valle comprende 65 km. junto al río Neuquén, 50 km. junto al Limay y 120 km. luego de la confluencia. (INTA-GTZ: 1999).

diagnóstico de enfermedades (LASAF⁷¹), así como la posibilidad de solicitar créditos para pre-financiamiento de cultivos.⁷²

En este valle en los últimos años se generó un proceso de organización de los productores hortícolas y de formalización de las asociaciones y cooperativas, dentro del cual se conformó la cooperativa a la que hacemos referencia en esta investigación y que está integrada por productores que utilizan principalmente mano de obra familiar.

El área en el cual se realizó el trabajo abarca las localidades de Vista Alegre y Centenario



En esta imagen tomada del Google Earth se observa en la imagen inferior las localidades donde se realizó el trabajo de campo, dentro de la provincia de Neuquén en la región Patagónica de Argentina.

Objetivos de la investigación

Con esta investigación buscamos caracterizar a un grupo de horticultores que produce y comercializa en localidades de Centenario y Vista Alegre en la provincia de Neuquén.

Nos interesa conocer cuáles son las estrategias socio-productivas y comerciales que se dan las familias que se dedican a la actividad hortícola, describir sus características considerando la superficie cultivada y régimen de tenencia, las tecnologías de cultivos, las limitantes para producir y el asesoramiento al que acceden, la composición familiar y mano de obra familiar utilizada en la chacra y en la comercialización, los canales de comercialización, como se proyectan en la actividad e intereses expresados.

También consideramos aspectos vinculados a sus trayectorias laborales y migratorias e indagamos sobre las distintas categorías que fueron transitando en el proceso de movilidad social dentro del sector hortícola.

Conformación de un nicho ocupacional de población migrante

La migración desde un país limítrofe orientada por ocuparse laboralmente como en el caso de la horticultura ha generado mercados de trabajo transnacionalizados. En este tipo de migración se produce un desplazamiento de población desde las economías familiares de hogares pobres en su búsqueda por lograr mejores condiciones económicas. (Benencia y Quaranta, 2009)

⁷¹ LASAF: Laboratorio de Servicios Agrarios y Forestales

⁷² Programa de financiación de Insumos Hortícolas administrado por el Mercado Concentrador de Neuquén con coordinación técnica del Centro Pyme Adeneu.

Los autores sostienen que a través de lo que se conoce como economía de enclave étnico, los migrantes bolivianos han logrado institucionalizar el proceso de movilidad socioeconómica denominado “escalera boliviana”⁷³. Por enclave étnico se entiende a un conjunto de inmigrantes que organiza una serie de empresas que sirve para su propia comunidad étnica y /o para la población en general. Dicha economía representa una oportunidad alternativa que permite a los migrantes mejorar su situación, proporciona un nicho protegido de oportunidades para hacer una carrera con movilidad y lograr su autoempleo (Portes y Bach:1985, en Benencia Quaranta:2009). En estos espacios la fuerza de trabajo es dirigida por otros inmigrantes y es en general la figura que adoptan las familias bolivianas en las áreas hortícolas de la Argentina ocupando diferentes posiciones de manera de ir logrando su ascenso económico.

En torno al mercado hortícola se constituyó un mercado laboral con una fuerte participación de trabajadores de nacionalidad boliviana, estructurado en gran medida a partir de las redes de relaciones sociales de los migrantes (Benencia Quaranta 2009)

El proceso de movilidad social

En las primeras etapas del proceso de movilidad social el trabajador que se inicia en la actividad lo hace como peón, ofreciendo su fuerza de trabajo, para convertirse luego en mediero, lo que le permite tomar ciertas decisiones, asumiendo mayores riesgos y responsabilidades sobre el proceso productivo. Las siguientes etapas en la escalera están vinculadas al acceso a la tierra, en un principio como arrendatario y finalmente como propietario. Así la “escalera boliviana” para fines de los 80 era un proceso básicamente lineal, con las siguientes etapas: peón – mediero – arrendatario – propietario. (Benencia, 1994 en Benencia y Quaranta, 2009)

Los autores explican que a partir de la crisis de fines de los 90 y principios del 2000 ésta escalera se ha ido transformando, y lo que anteriormente se representaba como un proceso lineal, fue adquiriendo complejidad. En dicho proceso el trabajador hortícola desde el eslabón inicial, puede cambiar lugares en la cadena hortícola, accediendo a la tierra como arrendatario o propietario y también participando en procesos de comercialización de la producción. Así se conforma una **“nueva escalera boliviana en horticultura”** con el agregado de los eslabones comerciales según estén vinculados o no a la producción primaria, y con avances y retrocesos entre peldaños.

El trabajo de campo

La investigación se basa en un abordaje cualitativo y se sustenta en el trabajo de campo llevado a cabo entre los meses de julio y diciembre de 2017. Se realizaron entrevistas a socios y socias de la cooperativa y se complementa esta fuente de información primaria con fuentes de información secundaria principalmente a partir de informes internos de trabajo y bibliografía.

Utilizamos la técnica de la entrevista para acceder al universo de significación de productores. Esta técnica es una de las más apropiadas para acceder al universo de significación de los actores, es una relación social a través de la cual se obtienen enunciados y es una instancia de observación. (Guber, 2004)

A través de las entrevistas pudimos recuperar las configuraciones sociales y productivas de los sujetos desde su propio relato.

A lo largo del trabajo de campo se entrevistó a 11 productores y productoras socios de la Cooperativa 6 de Agosto, siendo 12 el total de integrantes. Las entrevistas se realizaron en la mayoría de los casos en las chacras donde efectúan los distintos cultivos hortícolas.

Se diseñó una guía de preguntas que se utilizó en todos los casos y se registró por notas en papel y a través de fotografías durante las mismas. Los ejes de la guía de preguntas fueron: las trayectorias laborales y migratorias, las características productivas y comerciales, la organización de la producción, intereses y

⁷³ Los conceptos que describen la movilidad social de los horticultores se desarrollaron en base a estudios realizados en el cinturón hortícola de la provincia de Buenos Aires.

necesidades en relación a la actividad. Se indago sobre las distintas categorías que van transitando en el proceso de movilidad social denominado “escalera boliviana”.

Chacra con cultivos hortícolas en Vista Alegre



Entrevista a socio joven en Centenario



Feria hortícola en la localidad de Centenario



La cooperativa Agropecuaria Hortícola y Apícola 6 de Agosto Ltda.

La cooperativa Agropecuaria Hortícola y Apícola 6 de Agosto Ltda. está conformada por productores y productoras que cultivan y comercializan sus productos hortícolas en la provincia de Neuquén. Sus parcelas se encuentran ubicadas en las localidades de Centenario y Vista Alegre.

La cooperativa tiene domicilio en la ciudad de Centenario, departamento de Confluencia, en la chacra que alquila su actual presidente.

La mayoría de los socios y socios son personas de nacionalidad boliviana o de ese origen y no son propietarios de las tierras que cultivan. La organización del trabajo en chacra y en la comercialización es familiar, el productor y la productora están dedicados de manera directa y como actividad principal a la horticultura.

La cooperativa se constituye de manera formal el 12 de marzo del año 2012. El presidente de la cooperativa nos explica su origen:

Frente a la situación de aumento del precio de ingreso al MCN para vender en la playa, los productores se organizaron para negociar con el MCN, y lo designan como representante, siendo propuesto por los productores. Él se propuso como metas: que

había que formar una institución (que los agrupara) y gestionar para que tengan tierra. Así es como obtienen 87 ha. en Senillosa y logran constituirse como cooperativa. Hoy son 12 socios y actualmente tiene el pedido de varios para ingresar a la Cooperativa. (Registro de Campo, 29.7.17, Centenario).

Entre los objetivos que figuran en el estatuto se pueden destacar: vender productos agropecuarios de los asociados, cosechar, industrializar los productos y comercializarlos; establecer viveros y semilleros, instalar y operar frigoríficos, depósitos; instalar y operar mercados o puestos de venta cooperativos para comercialización; adquirir maquinarias, vehículos, herramientas, semillas, adquirir o arrendar campos, lotes, instalaciones y contratar servicios profesionales.

La cooperativa ha accedido a financiamiento, posee un fondo rotatorio gestionado al Proyecto de Desarrollo Rural de la Patagonia (Proderpa)⁷⁴. Lo han utilizado para la compra de fertilizantes para los socios y en la actualidad lo quieren destinar parcialmente para la sistematización de las tierras que les fueron cedidas en la localidad de Senillosa. Han presentado un proyecto al Programa para el Desarrollo Rural Incluyente (Proderi) de maquinarias para tareas agrícolas, principalmente un tractor nuevo con implementos.

Características de los miembros de la cooperativa

La actividad principal de los socios es la producción diversificada de hortalizas en el período primavera-verano, esencialmente sin utilizar sistemas de protección para los cultivos y con riego por gravedad. Si bien cultivan una diversidad de especies, las principales en cuanto a superficie son: verduras de hoja todo el año y en verano tomate, pimiento, berenjena, maíz, zapallo, zapallito y chaucha. La mano de obra que utilizan principalmente es familiar y comparten tareas de producción y comercialización.

Sobre la tecnología a la que acceden es de destacar que el riego por gravedad es ineficiente por falta de nivelación del suelo, el alquiler de la tierra y la incertidumbre sobre la continuidad en la misma desalienta la inversión en esta labor.

El riego por goteo así como los cultivos forzados como macrotúneles e invernaderos han sido incorporados en muy pocos casos, utilizándose solo microtúneles en la construcción de almácigos. El principal motivo que incide en la no adopción es la condición de arrendamiento de la tierra, por lo que no siempre se realizan inversiones en infraestructura como una perforación. Los productores que han ido implementando riego por goteo pudieron ampliar los períodos de cultivo, con la incorporación de fertirriego incrementaron los rendimientos así como la calidad de los productos.

Un productor nos explica que se le alivio el trabajo porque tiene riego por goteo, y fertiliza con el riego. Dice que quisiera hacer invernadero porque "... lo que se produce en invierno se vende todo y bien..." (Registro de campo, 24.8.17, Centenario)

En cuanto a las semillas las que utilizan en su mayoría son híbridos que se han probado en la zona satisfactoriamente, el motivo de dicha elección reside en los rendimientos y calidad de los productos, así como la resistencia incorporada a enfermedades y plagas.

La mayoría de los productores utilizan el plantín como forma de inicio ahorrando tiempos en el ciclo de cultivo, los que se adquieren en una plantinera de la región.

En cuanto a mecanización no todos los productores cuentan con tractor y arado, para realizar la labranza del suelo, por lo que quedan supeditados a la disponibilidad de tiempo de otros que brindan el servicio. El 70% de los productores tienen sus propios tractores y algunos continúan con el uso del caballo para labores del suelo en el control de malezas utilizando escardillos y aporcadores.

⁷⁴ Este financiamiento de insumos hortícolas se hizo en articulación con el Centro Pyme Adeneu y el MCN, y se logró asistencia técnica socio organizacional y de gestión, y se cubrieron gastos de trámites operativos.

En el ejido de la ciudad de Centenario está construido el Mercado concentrador, el que consta de dos naves cubiertas y cámara frigoríficas. Los productores venden su producción a puestos mayoristas y también comercializan en una playa de productores de venta libre, teniendo como principales destinatarios verdulerías y consumidores locales.

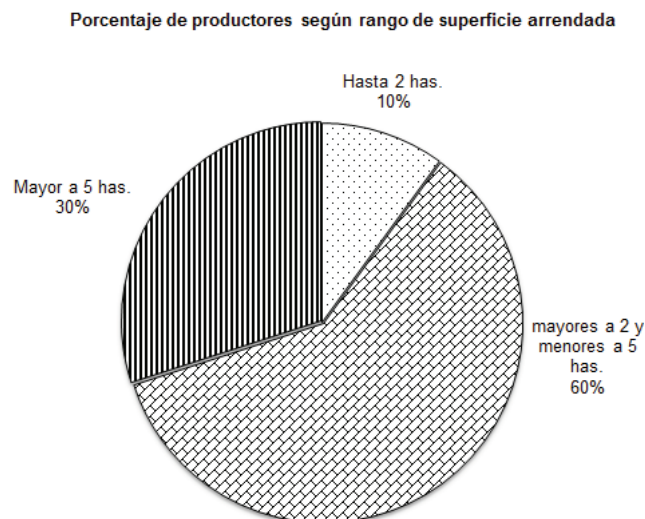
Los municipios de la región tienen implementadas ferias en algunos barrios de las ciudades a las cuales acuden vecinos a comprar productos frescos.

Acceso a la tierra

La mayoría de los productores son arrendatarios de tierras, las cuales en general fueron utilizadas anteriormente con cultivos frutícolas.

De los integrantes de la cooperativa, 1 de ellos es propietario pero se dedica solo a la comercialización y todos los socios restantes arriendan la tierra para su cultivo.

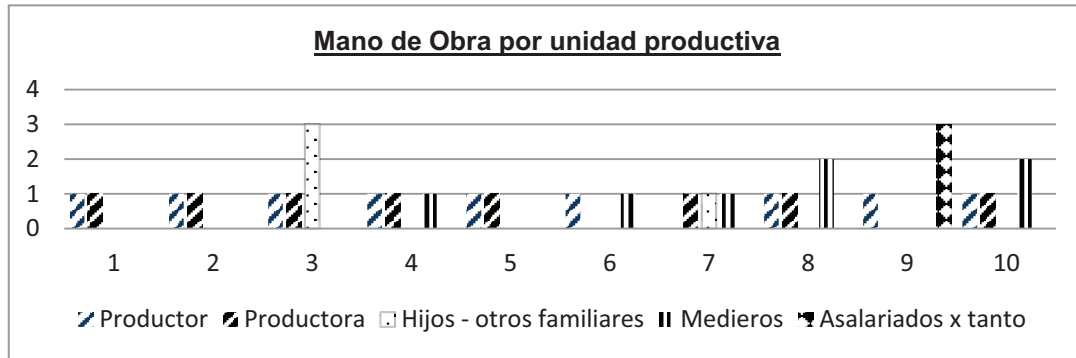
En el gráfico podemos ver la distribución de socios según rango de superficie arrendada: la mayoría se concentra en el rango de 2 y 5 ha.



Mano de obra

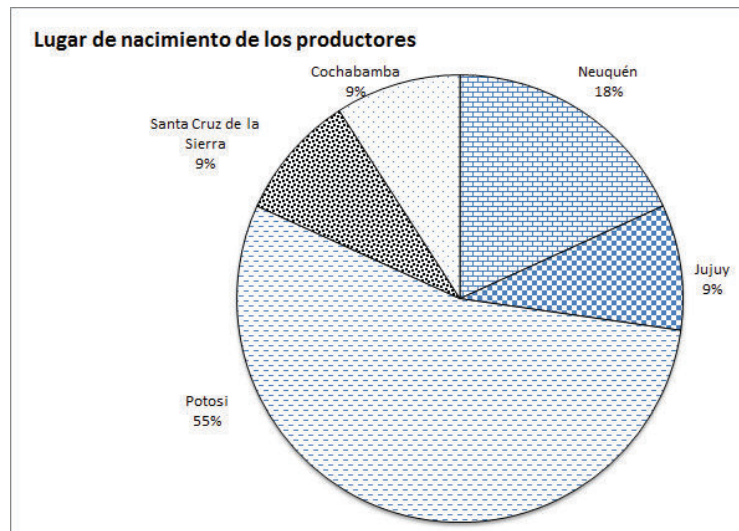
De los socios que cultivan hortalizas todos producen con mano de obra familiar y la mitad de ellos trabajan además con medieros.

En el gráfico se ve representada la mano de obra utilizada en los tareas en la chacra, en la mayoría de las unidades de producción trabajan la pareja de productores, y en ocasiones con ayuda de familiares. En situaciones de mayor superficie o de manejo de cultivos más intensivos se recurre a medieros, y en un caso se observa la participación de trabajadores no permanentes que realizan tareas de desmalezado, trasplante y cosecha.

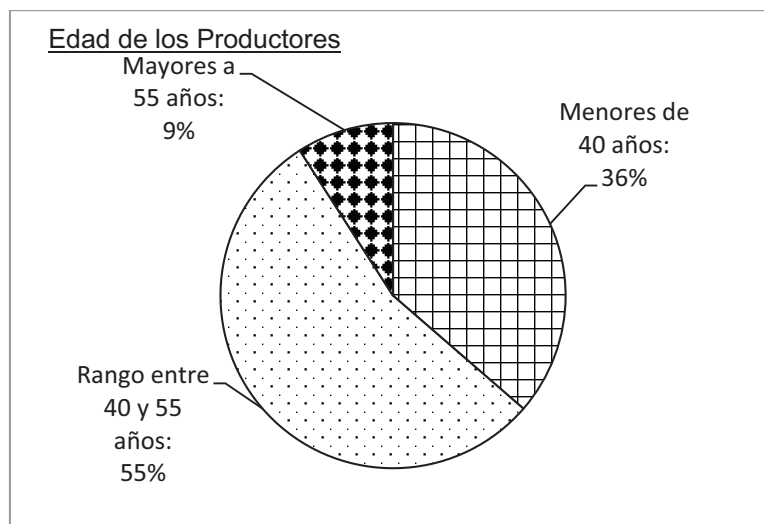


Origen y edad de los productores

Los productores son bolivianos o descendientes de bolivianos que ingresaron al país entre la década del '80 y del '90. La mayoría provienen del departamento de Potosí, otros de Cochabamba y Santa Cruz de la Sierra, y tres son argentinos que pertenecen a familias de migrantes.



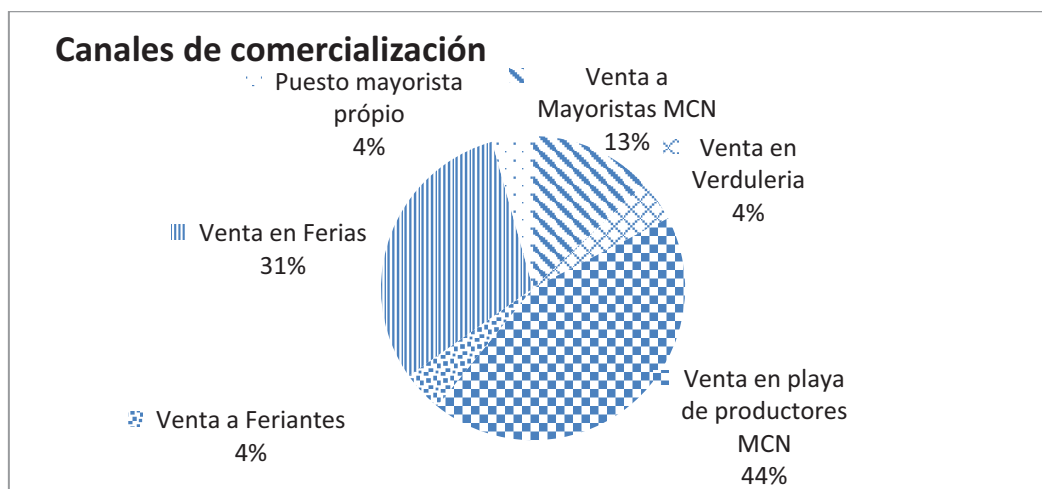
En cuanto a la edad, la mitad de los productores de la cooperativa se encuentran en el rango de 40 a 55 años, un tercio menores a 40 años y solo uno de ellos en el de mayor a 60 años.



Comercialización

Se utilizan distintos canales para la comercialización como ferias municipales, verdulerías, en el Mercado Concentrador de Neuquén a mayoristas y en la playa de productores.

En el gráfico se describen los diferentes canales de comercialización que utilizan los productores, los mismos utilizan varios canales a la vez:



Todos los productores entrevistados comercializan a través del MCN, la mayoría complementa este espacio de venta con las ferias municipales.

Trayectorias migratorias

El origen de los horticultores es campesino, en Bolivia vivían en áreas rurales donde tenían algunos animales como vacas, chivas, ovejas, chanchos para consumo de la familia y cultivaban papa, maíz, trigo, chaucha, arvejas, fruta como uva, durazno y pera. El destino de la producción era para el consumo familiar y en ocasiones se comercializaba. En uno de los casos, que corresponde a la zona de Santa Cruz, cultivaban soja y arroz con maquinaria. Como nos explica un socio:

“... Soy de Toropalca ... (Bolivia) hoy hay muy poca gente en el lugar Antes había como sesenta familias y hoy hay tres familias, la gente se vino a Argentina a trabajar, en Tucumán, Mendoza, Bs. As, en la Plata. Allí trabajaban maíz y frutales,.. el agua viene por los cerros, producíamos para vivir, para comercializar necesitas un vehículo...” (Entrevista; 15.11.17; Centenario)

Muchos hablan la lengua quechua y participan de conmemoraciones como el de la Virgen de Urkupiña, patrona de la integración nacional de Bolivia que se festeja el 15 de agosto de cada año, se realiza una celebración religiosa, asimismo grupos de bailarines y bailarinas realizan sus representaciones. En otros espacios de encuentro los varones juegan competencias de fútbol organizadas para integrantes de la colectividad boliviana.

Una socia nos explica: *“...cuando entre a la Argentina hablaba quichua y acá empecé a hablar el castellano, con mi mamá hablo quichua. En Bolivia criábamos animales chivo, vacas, chancho y ovejas, papa y maíz para hacer pan. Maíz tostado para hacer galleta, crocante...”* (Entrevista; 29.9.17; Centenario)

El movimiento hacia Argentina se produce con el objetivo de obtener ingresos a partir del trabajo principalmente en el sector agropecuario, los hombres y mujeres ofrecen su mano de obra en cosechas y en trabajo a campo para desarrollar cultivos hortícolas. Luego de un período regresan a sus hogares en Bolivia y repiten el ciclo. Algunos se ocuparon en mediería en horticultura, al tanto en limón, en la cosecha de uvas, de aceitunas y tabaco.

Las regiones por las que transitaron en Argentina fueron Mendoza, Tucumán, Buenos Aires, Jujuy hasta llegar al Alto Valle por contactos con familiares. Algunos realizaron actividades por fuera de lo agropecuario, como en el rubro textil, y luego volvieron a dedicarse a la actividad hortícola. Una vez que ya ingresaron a trabajar en el sector hortícola se suelen mantener en el mismo transitando por distintas condiciones: desde trabajador al tanto, peón, mediero, arrendatario y algunos llegan a ser productores propietarios. En las categorías de trabajador al tanto, peón y mediero se realizan tareas para otro productor y en la categoría de arrendatario ya se asumen no solo las tareas agrícolas sino que se invierte dinero en los distintos insumos y se provee de las herramientas pero la tierra aún no es propia.

El proceso de movilidad social

Vamos a considerar las etapas o eslabones de la “nueva escalera boliviana en horticultura” a partir de la definición de Benencia y Quaranta (2009), entendida como un proceso de movilidad social, en el cual el pasaje de un eslabón a otro no es lineal sino que puede haber avances y retrocesos, y donde el último tramo es la etapa de comercialización.

Relacionamos dichas categorías con lo expresado y lo que observamos durante las entrevistas a los socios de la cooperativa.

La **categoría de peón jornalero o tantero (de quintas)** es el primer peldaño de la "escalera boliviana" por el que ingresan los migrantes a la horticultura. Muchos de estos trabajadores provienen de valles andinos, donde se practica una agricultura de características campesinas. Es en Argentina donde se dedican a la horticultura comercial, aprenden el oficio de horticultor, para luego de un tiempo desempeñarse como medieros y/o regresar a ser contratados como peones nuevamente en la misma u otra área hortícola del país. (Benencia y Quaranta, 2009)

Como surge del relato de un joven:

“... abí aprendí, ellos me decían anda a carpir, anda a cosechar y de abí me di cuenta que quería probar hacer otras cosas, y aprendí... yo solo estaba en la chacra y ellos vendían. Me pagaban un sueldo y yo laburaba de mañana hasta la noche. Mi señora también laburo abí conmigo...” (Entrevista socio, 24.8.17, Centenario)

Un socio cuenta otros trabajos en el sector agrario y su ingreso a la mediería:

“... en la Plata trabajaba en el campo, y cuando aprendí a embalar trabajé en los galpones desde los 14 años, en el 91 me fui a Tucumán ... Me cayó granizo 6 años, y me vine acá a buscar trabajo, acá tenía un tío, vine a una chacra ... comencé a trabajar, luego me fui a Vista Alegre a medias. Como yo se preparar tierra, trabajé a medias con el dueño de la chacra...” (Entrevista socio, 13.11.17, Centenario)

A la categoría de mediero se llega después de trabajar algunas temporadas como peón. En esta relación su remuneración es un porcentaje del resultado económico obtenido, en donde el mediero ofrece su trabajo y el de sus familiares, con una mayor responsabilidad y toma de riesgos sobre los cultivos. Muchas veces alcanza un proceso de movilidad socio-ocupacional ascendente. (Benencia y Quaranta, 2009)

En la trayectoria laboral de un productor hoy arrendatario pudimos registrar su experiencia como peón y luego mediero:

“...siete hermano éramos, como era el mayor empecé a trabajar, vine a Tucumán a trabajar en la cosecha de frutilla, y cuando terminaba volvía a mi pueblo en Bolivia, durante varios años iba y volvía, luego me fui a Mendoza y trabajé en cosecha de uva, y aceituna, veníamos mucho como golondrinas, y de ahí a Tucumán a cosechar limones.....mucho tiempo hice eso, hasta que tuve familia, ahí me quedé en Mercedes (Bs As), donde era mediero de un compatriota...” ...cuando llegue al valle, en la calle 10, estuve un año, no me faltó para comer pero no me fue bien, trabajábamos noche y día, a medias, embalábamos de noche pero no rendía, así fue que me fui a otro lugar también como mediero. Después me fui a Añelo de peón, ahí hice un poco de capital y volví a trabajar en verano a la chacra...” (Entrevista socio, 21.11.17, Vista Alegre)

Otro productor narra: “... Mi hermano estaba en Mendoza y me vine desde Bolivia para trabajar con él, coseche uva, aceituna y en la chacra trabajé a medias en horticultura. Para las fiestas iba a Bolivia. Estuve ahí hasta el 2006 y me fui a Añelo con Gabriel que tenía puesto en el MCN, él fue a buscar gente a Mendoza y me trajo hice cebolla, zanahoria, choco, anquito...” (Entrevista socio, 13.10.17, Centenario)

Una productora nos relata su experiencia: “...En Buenos Aires con mi hermano empezamos a trabajar de mediero, trabajamos para otro productor boliviano, hacíamos tomate y frutilla. Luego nos fuimos a Neuquén, acá estuvimos varios años como mediero y luego de un tiempo quisimos trabajar por nuestra cuenta, con esfuerzo empezamos primero con un cuadro y luego dos. Como mediero el 50% se lo queda el patrón, te descuenta remedios, semilla, tractor, todo. El patrón vende ... (Entrevista socia, 29.9.17, Centenario)

La categoría de arrendatario es el eslabón siguiente a peón o mediero, figura por la cual el trabajador accede a la tierra alquilándola. Este paso implica un capital para iniciar los cultivos y en algunos casos también contar con un equipo de maquinaria para laboreo de la tierra. (Benencia y Quaranta, 2009)

Esta categoría es la que detentan todos los socios en la actualidad, salvo uno que es propietario de la tierra aunque él no se dedica a la actividad productiva primaria.

Otro socio y dirigente de la cooperativa nos explica que la chacra que alquila tiene 5 ha. y que la trabaja con horticultura . Está en la misma chacra hace 16 años, y hace acuerdos de alquiler cada 2 años. Armó tres microtúneles y el resto del cultivo es a campo (Registro de Campo, 27.9.17, Centenario)

Un socio joven alquila la chacra de 2 ha. con contratos anuales desde el año 2013, donde cultiva hortalizas. Cuenta que uno de los dueños paso parte de la misma a nombre de sus hijos por problemas de salud, y estos ya no le van a alquilar. No vive en la chacra, tiene casa propia en un barrio de Centenario. (Registro de Campo 24.8.17, Centenario)

Una socia que recientemente se trasladó para alquilar una nueva chacra nos relata: “...Trabajamos yo, mis 2 hijos mayores, 1 tío y mi marido el fin de semana, porque él hace construcción. Tengo 3 hijos más chicos. El tractor se alquila, nunca pude comprar...” (Entrevista socia, 29.9.17, Centenario)

Categoría de puestero en playa libre de algún mercado mayorista

Se trata de la etapa en la cual el productor necesita un vehículo de carga y también puede actuar como “rejuntador”. Al considerar la rentabilidad económica contar con un vehículo y puesto de venta es más

importante que la propiedad de la tierra, ya que ésta inmoviliza capital y produce costos fijos de importancia. (Benencia y Quaranta, 2009)

Los socios entrevistados tienen acceso y comercializan en la playa de productores en el Mercado Concentrador de Neuquén. En este mercado se presentan dos modalidades de venta: una a través de la playa de productores y otra a través de los puestos mayoristas.

Algunos productores que se corresponden con esta categoría también venden su producción en ferias locales.

Como relata una socia: "... Al mercado (MCN) voy con mi hijo que ahora está cargando, a la feria voy con mis hijas. De la Feria traigo la fruta..."(Entrevista socia, 29.9.17, Centenario)

Otro socio relata: "... de la chacra me encargo yo y de la venta también, me amanecí regando, voy al mercado la venta la hago yo en la playa, un poco entrego (a puestos mayoristas)... No hago reparto a verdulerías. Los sábados voy a la Feria de Neuquén, no tengo puesto ... le vendemos a los que revenden en la feria. (Entrevista socio, 15.11.17, Centenario)

La categoría comercializador de productos hortícolas desligado de la producción primaria

Se trata de otro escalón que puede ejercerse en mercados de distribución mayoristas o minoristas e implica un salto que lleva a pasar de la producción primaria a la comercialización. (Benencia y Quaranta, 2009)

Es el caso de un productor que si bien es propietario de chacra ya no tiene producción propia, sus tierras son cultivadas por familiares. Se trata de un comercializador en el mercado concentrador con un puesto mayorista que le vende a verduleros locales y a comercios del interior de la provincia.

En cuanto a la *categoría propietario* de la tierra destacamos a partir de lo expresado en las entrevistas que solo uno de los socios se encuentra en la misma y se dedica exclusivamente a la comercialización. Es decir que si bien es propietario no se dedica a la realizar cultivos hortícolas ya que de manera exclusiva trabaja en la comercialización.

Reflexiones finales

Los socios y socias de la cooperativa fueron adquiriendo los conocimientos para cultivar y comercializar a partir de distintas experiencias de trabajo en la zona de estudio y en la mayoría de los casos en otras regiones del país y durante las distintas etapas transitadas dentro de la horticultura. Trabajaron en la producción hortícola en el NOA, en Cuyo y en Buenos Aires. Luego llegan al Alto Valle debido a los vínculos con parientes que les permiten insertarse en la actividad hortícola y ocupar sectores rurales que son dejados por otros productores, dando continuidad al uso agrícola en esos suelos. Se trata de un saber hacer incorporado en los horticultores y horticultoras, que se va modificando a medida que surgen nuevas posibilidades productiva-tecnológicas, comerciales y organizacionales.

La creciente presión de la urbanización de las áreas agrícolas incide negativamente en las oportunidades de acceso de los productores a la tierra, lo cual adquiere una relevancia aún mayor debido a que los productores hortícolas familiares del Alto Valle en su mayoría son arrendatarios. Esta situación también repercute en las decisiones de inversión en infraestructura predial que les permitiría implementar cierta tecnología para extender los ciclos de cultivos y mejorar la calidad de los productos, como lo son el riego por goteo y los cultivos protegidos.

La búsqueda de otras actividades laborales y de formación profesional por parte de los jóvenes familiares de miembros de la cooperativa por fuera de la actividad hortícola nos lleva a preguntarnos por los cambios que se generarán en la organización del trabajo al interior de las distintas unidades productivas. Vislumbramos que se podrían generar aportes hacia el sector con la incorporación de mecanización dada la disminución de disponibilidad de mano de obra para las tareas considerando la particularidad de ser ésta una horticultura diversificada e intensiva.

Los productores tienen un espacio de venta en el MCN, que les permite comercializar mayores volúmenes y además venden directamente al consumidor a través de ferias y verdulerías. Como productores han transitado en el proceso de movilidad social por la etapa de *arrendatarios*, llegando a la comercialización como *puesteros en playa libre de mercados mayoristas*. Registramos el caso de un socio propietario de la tierra, que accedió también a la compra de un Puesto mayorista, pasando así a la categoría de *Comercializador de productos hortícolas desligado de la producción primaria*.

El hecho de comercializar y además producir las distintas hortalizas implica un gran esfuerzo físico y muchas horas de dedicación debido al trabajo que involucran ambas tareas. Consideramos que en las unidades de producción estudiadas se pueden realizar prácticas de comercialización y producción debido a que ambos miembros de la pareja y otros miembros de la familia trabajan en dichas actividades. Ocupando las mujeres horticultoras un lugar protagónico en la comercialización.

Bibliografía

Bendini, Mónica (2015) Cap. 3 “Trabajar juntos se puede” Programa de prefinanciamiento de insumos hortícolas para los productores de la cooperativa “6 de agosto”. En: Procesos organizacionales, capacidades productivas y de gestión: sistematización de una experiencia de desarrollo rural: PRODERPA Neuquén. Coordinación: Publifadecs Facultad de Derecho y Ciencias Sociales. General Roca

Benencia R y Quaranta G.(2009) Cap. 4 Mercados de trabajo en la horticultura del cinturón verde de la ciudad de Buenos Aires. En: Cinturón hortícola de la Ciudad de Buenos Aires Cambios Sociales y Productivos. Ed. Ciccus.

Benencia, R y Quaranta, G. (2009) Cap. 5 Familias bolivianas en la actividad hortícola: transformaciones en sus procesos de movilidad. En: Cinturón hortícola de la Ciudad de Buenos Aires Cambios Sociales y Productivos Ciccus

Benencia R y Quaranta G. (2013) Cap. 6 El aporte de los Bolivianos en la Construcción Social de la Horticultura de Argentina. En: Tomate y Lechuga: Producción, comercialización y consumo. Proyecto Específico AEES 302421: Economía de las Cadenas Agroalimentarias y Agroindustriales. Ed. INTA

FAO (2015) Documento de trabajo N° 6 – Horticultura y otros cultivos en Provincia de Río Negro- Proyecto FAO UTF ARG 017

Guber, Rosana. (2004) Cap. 10 y Cap 11. La entrevista antropológica en: El salvaje metropolitano. Reconstrucción del conocimiento social en el trabajo de campo. Editorial Paidós. Buenos Aires.

INTA – GTZ (1999). Fruticultura Moderna: Tecnología, transferencia, capacitación, organización. 9 años de cooperación técnica 1990-1999” Editora L&M S.R.L

Trpin Verónica, Brouchoud Silvia. (2014) Mujeres migrantes en producciones agrarias de Río Negro: perspectivas interdisciplinarias y desafío teóricos en su abordaje. VI Jornadas de Historia de la Patagonia. Universidad Nacional del Comahue. Facultad de Cs. de la Educación.

Documentos

Acta constitutiva de la Cooperativa Agropecuaria, hortícola y apícola 6 de agosto limitada. (2012)